

planer installateur

Unabhängige Fachzeitschrift für die Sanitär-, Heizungs-, Lüftungs- und Energiebranche

02-19

REST CLEAN®
TOILETTENKULTUR



Darum empfehlen schweizweit
über 300 Sanitär-Fachbetriebe
und alle Spülssystem-Hersteller
unsere Kompetenz & Erfahrung

Besuchen Sie unsere Website und werden auch Sie Partner
restclean.com/sanitaer-partner



Exklusiv für Sanitärprofis

- **Kompetenz-Zentrum** für mehr Wissen & Erfahrung
- **Web- & Abholshop** rund um die Spültechnik von WCs
- **Partnerangebote** für professionelle Sanitärfachbetriebe
- **Restlos saubere Arbeit** durch unsere Servicetechniker

OF-Software AG

dyson airblade

Artweger
Die feinere ART im Bad

HAFNER
Für ein ruhiges Zuhause

Biral

talsee,
ZUHAUSE IM BAD

perma-trade
Wasserbehandlung mit Zukunft

Ersatz von fossilen Heizsystemen bedingt effiziente Kundenberatung

Hauseigentümer spielen eine zentrale Rolle für das Gelingen der Energiewende. Eine kosteneffiziente und schnelle Beratung ist einer der wichtigen Faktoren, um deren Investitionsbereitschaft zu sichern. Dazu sind die Digitalisierung und Automatisierung von Beratungsprozessen wichtige Lösungsansätze.

Der Ersatz von bestehenden fossilen Heizsystemen durch umweltfreundlichere Alternativen stellt in der Schweiz eine wesentliche Entwicklung für das Vorantreiben der Energiewende dar. Eine der Herausforderungen ist dabei die Sensibilisierung und Überzeugung von Hauseigentümern.

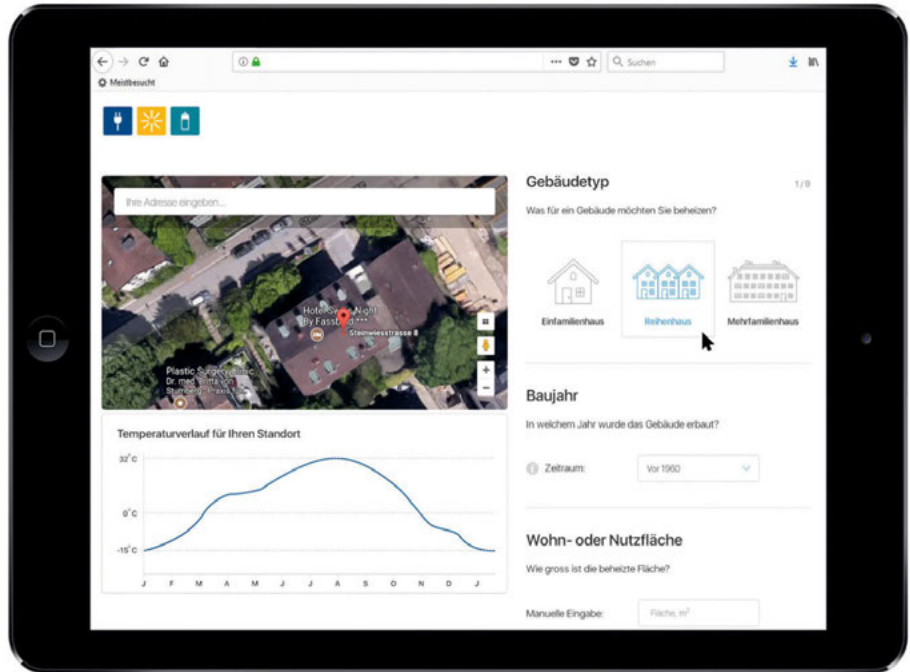
Einflussnahme auf wichtige Entscheidungskriterien

Tiefe Investitions- und Unterhaltskosten sowie niedrige Amortisationszeiten sind zentrale Entscheidungskriterien für Hauseigentümer. Während die Kosten für Hardware-Komponenten tendenziell abnehmen, sind die aufwendigen Beratungs- und Planungsprozesse für einen immer grösseren Anteil der Investitionskosten verantwortlich. Die Senkung von Kosten für die Beratung und Planung, bei gleichzeitig hoher Qualität der Beratung, steigert somit die Attraktivität von alternativen Heizsystemen. Die Erklärung der Funktionsweise von den technisch anspruchsvollen Heizsystemen und die kundenfreundliche Aufbereitung von Informationen zu den Investitionskosten und Amortisationszeiten sind weitere zentrale Elemente.

Die Eternity AG aus Chur hat es sich zum Ziel gesetzt, diese Herausforderungen in Angriff zu nehmen. Mit seinen Weblösungen bietet das Unternehmen eine intuitive und benutzerfreundliche Akquise- und Beratungsplattform für neue Heizsysteme sowie für PV-Anlagen und Batterien an. Die Beratungsplattform unterstützt dabei, die Akquise und Beratung effizienter und somit kostengünstiger und kundenfreundlich zu gestalten.

Steigerung der Anfragenqualität

Seit Ende 2018 ist der neue Eternity-Heizungsrechner am Markt verfügbar. Das digitale Beratungstool wird direkt auf den Webseiten von Heizungsinstallateuren und Energieversorgungsunternehmen integriert und soll deren Kunden eine einfach zugängliche Potentialabschätzung für ein neues Heizsystem bieten. Der Heizungsrechner ist auch auf mobilen Endgeräten verfügbar und gewährleistet so eine Beratung rund um die Uhr. Die erste Kontaktaufnahme zwischen Hauseigentümern und Systemanbietern erfolgt dadurch digital und automatisiert. Installateure können die zeitlichen und finanziellen Aufwände für Erstberatungen verringern.



Akquise- und Beratungsplattform von Eternity für neue Heizsysteme sowie für PV-Anlagen und Batterien

Über Eternity

Die Eternity AG mit Hauptsitz in Chur hat es sich zum Ziel gesetzt, mit ihren Produkten und Technologien die Verkaufs- und Beratungsprozesse von Unternehmen aus der Energiebranche zu unterstützen, zu digitalisieren und für die Zukunft zu rüsten. Das Unternehmen verfolgt so seine Vision, das Verständnis von erneuerbaren Energien in der Gesellschaft zu fördern und die Energiewende voranzutreiben.

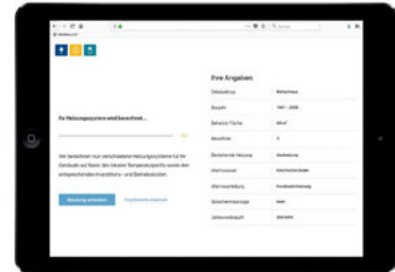
Die Arbeitseffizienz wird gesteigert und gleichzeitig erhöht sich die Qualität der Anfragen.

Professionelle und transparente Erstberatung

Die Potentialabschätzung von neuen Heizsystemen im Heizungsrechner erfolgt basierend auf Eingaben der Hauseigentümer im Heizungsrechner sowie lokalen Klimadaten und individuellen Lastprofilen. So kann gewährleistet werden, dass die Potentialabschätzungen so realistisch wie möglich simuliert werden und individuelle Empfehlungen ausgesprochen werden können. Neben Abschätzungen der Wirtschaftlichkeit eines neuen Heizsystems finden die Endkunden auch Informationen zu Energiefluss und CO₂-Ersparnis.

Weitere Informationen:

eternity.ch
heizungsrechner.eternity.ch



Heizungsrechner: Energievergleich



Berechnung von verschiedenen Heizungsanlagen



Heizungsrechner: Heizkostenvergleich